

Oferta Comercial de radiocomunicaciones

Icom Spain S.L. es una empresa subsidiaria de Icom Inc. (<https://www.icomjapan.com/>) fabricante japonés de equipos de radiocomunicaciones reconocido en todo el mundo. Desde su constitución en 1997, Icom Spain ha estado suministrando equipos de radio de calidad en España, Portugal y Cuba.

Nuestras radios profesionales - de marina, aviación, radioafición y terrestres - se emplean en multitud de sectores: industrial, ocio, seguridad, transporte, etc. Todos los equipos son manufacturados en Japón y distribuidos alrededor del mundo. Nuestra marca está presente en todos los continentes (incluida la Antártica) gracias al diseño robusto/militar de nuestras radios resistentes a condiciones extremas. Más de 60 años de ingeniería y excelencia en la producción forman parte de cada producto Icom. Empleando la última tecnología, Icom prueba sus radios para superar rigurosos tests de fabricación así como tests medioambientales especificados en el estándar MIL-810.

Icom Spain está en continuo crecimiento, así que en respuesta a las también crecientes demandas de nuestro sector, abrimos candidatura para un puesto de comercial de radiocomunicaciones que contribuya a fortalecer nuestra posición en los mercados español, portugués y cubano.

Esta oferta de trabajo es de modalidad 100% **presencial** y a **jornada completa** con oficina en Sant Cugat del Vallès (Barcelona).

¿En qué consiste el puesto?

- Potenciar/incrementar las ventas por la gestión de las cuentas de cliente.
- Conseguir objetivos comerciales.
- Seguimiento de proyectos comerciales (concursos, licitaciones).
- Planificar plan de visitas, teniendo en cuenta tiempo y coste.
- Trabajar en equipo con apoyo del dpto. Técnico, Administración y sus superiores.
- Apoyar a otros dptos.
- Disponibilidad total de viajar (posibilidad de pernoctar e internacional), asistencia a exposiciones y eventos (puede que caiga en fin de semana y festivos, en tal caso también retribuido).
- Posible participación en reuniones o eventos internacionales del grupo Icom (hace falta un buen nivel de inglés oral).

Requisitos:

- Permiso de conducir B y coche propio.
- Windows Office (Word, Excel, Power Point), y se valora otras herramientas electrónicas para gestionar tareas.
- Experiencia profesional: mínimo 3 años de comercial.
- Flexibilidad horaria por la naturaleza del puesto.

- Ser responsable de la gestión de su tiempo y priorizar tareas.
- Ser capaz de preparar informes precisos a tiempo adecuado.

Además, se valorará:

- Nivel de inglés oral y escrito B2 o superior.
- Conocimientos de otros idiomas: catalán, gallego, euskera, portugués, francés, alemán, japonés, etc.
- Experiencia en el sector de radiocomunicaciones / telecomunicaciones, y/o conocimientos de telefonía VoIP, redes LAN, VPN y servidores..
- Una **actitud** proactiva, ganas de aprender y de aportar valor y conocimiento al mismo tiempo.

¿Qué ofrecemos?

- Estabilidad laboral con una marca de confianza reconocida mundialmente en el sector de las radios bidireccionales.
- Contrato **indefinido** con un **periodo de prueba de 1 mes**.
- Salario competitivo en 13 pagas + varios incentivos y variables.
- Horario de trabajo: de lunes a jueves 8:00-14:00h y 15:00-17:30h; viernes de 8:00 - 14:00h.

Nuestra empresa no discrimina por razones de género, identidad/orientación sexual, raza, edad o discapacidad, de manera que si crees que encajas en el puesto y estás interesado@ en lo que ofrecemos, te animamos a que **nos envíes tu CV actualizado en español** a rrhh@icomspain.

Política de privacidad: https://www.icomspain.com/aviso_legal.php